



Ejercicio práctico

Programa de asesoramiento de comercio electrónico
y nuevos canales de venta y distribución
de productos y servicios a través de internet

Módulo 1 eCommerce





eCommerce

¡Ahora te toca a ti!

A continuación te plantearemos una serie de ejercicios prácticos para que puedas aplicar a tu empresa los conocimientos que acabas de adquirir en el módulo y comiences a pensar en cómo vender tus productos y servicios a través de Internet.

Los ejercicios que te proponemos son los siguientes:

- 1.** ¿En qué crees que te puede ayudar el Comercio Electrónico?
- 2.** ¿Qué ventajas e inconvenientes le ves para aplicarlo a tu negocio?
- 3.** ¿Una vez revisado el temario, qué tipo de plataforma consideras más interesante para tu negocio? Propia, Marketplace o ambas, explica un poco, por qué.
- 4.** Si te has decidido por utilizar un Marketplace, haz lo siguiente: (Optativo)
 - » Revisa a través del buscador de Amazon, qué productos quieres vender.
 - » Revisa sus precios y mira si crees que puedes ser competitivo.
 - » En caso afirmativo crea una cuenta en Amazon España y comienza vendiendo uno de los productos, recuerda que puedes comenzar con un plan de ventas individual (no te cobran el pago mensual de 39€ + IVA (luego si quieres continuar, siempre puedes pasar al profesional)).
<https://services.amazon.es/servicios/vender-por-internet/caracteristicas-y-ventajas.html?l-id=SCESSOA>

Familiarízate con el eCommerce, prueba todas las opciones que te ofrece y no te preocupes, ¡no vas a estropear nada!





Programa de asesoramiento de comercio electrónico
y nuevos canales de venta y distribución
de productos y servicios a través de Internet

